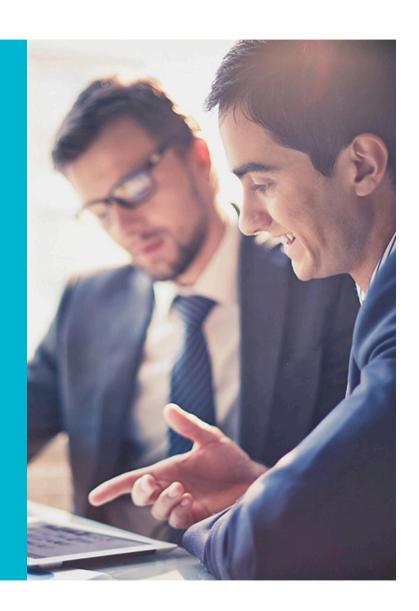
ALIBOZ

Gestion de l'activité des sociétés de services et de conseil



D'où vient AlibeeZ?



Pascal Chiron
Directeur Général Associé



Frédéric Dreyfus CTO, Directeur Associé

2007 Rencontre chez SunGard (Pascal : Directeur Financier & Frédéric :

Consultant)

2009

Besoin de refonte du SI/ Développement d'une solution de gestion en interne

2013

Départ de SunGard, début du développement de la solution AlibeeZ

2014

Création de la société AlibeeZ et 1er client

Pourquoi AlibeeZ?

Pour fluidifier et fiabiliser les flux administratifs au sein des PME/ETI.



- Outils inadaptés ou complexes
- Information dispersée
- Reportings erronés



- Manque de support au quotidien
- · Absence de suivi des demandes
- Outils compliqués à utiliser



- Redondance des tâches administratives
- Doubles saisies
- Manque de suivi des données
- Trop d'outils, manque d'intégration

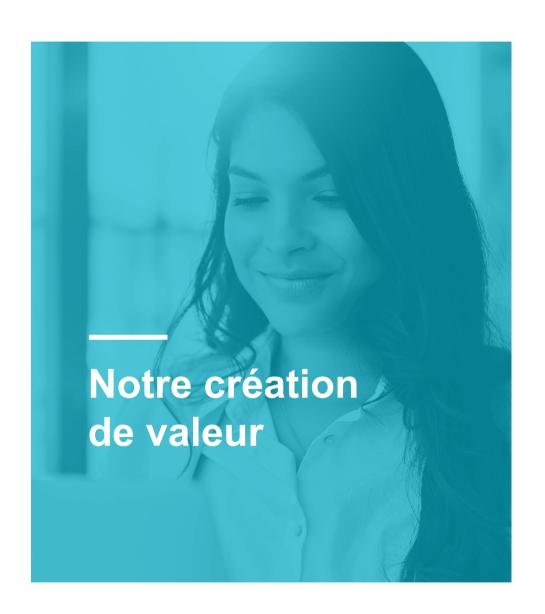
- Vision globale de l'activité insuffisante
- Prises de décision risquées
- Turn over élevé
- Démotivation
- Non productivité
- Facturation et gestion des absences erronées
- Satisfaction client et employé en baisse



Les symptômes (ce que l'on voit).

Les causes (ce que l'on ne voit pas toujours) :

- Processus métiers
- Parcours collaborateurs
- Parcours clients
- Pilotage



Réduire les risques opérationnels

- · Meilleur suivi des processus métiers
- · Gestion financière plus efficace

Accroître la productivité des équipes administratives

- Simplification des tâches courantes
- · Les équipes se concentrent sur les exceptions

Faciliter un pilotage homogène de l'activité

· Données unifiées, fiables et en temps réel

Améliorer la qualité des relations dans l'entreprise

 Les collaborateurs ont un accès direct à l'information qui les concerne à travers des interfaces innovantes

Les modules métiers



GESTION DES OPÉRATIONS

- Activités
- Absences
- Facturation
 - Achats
- Notes de frais



GESTION DES COLLABORATEURS

- GRH
- Recrutement



GESTION DE LA
RELATION CLIENT
• CRM

Les fonctions transverses



COMMUNICATION ET COLLABORATION

- · Génération d'alertes
- Messagerie intégrée
- · Création de tâches à la volée
- Génération de Workflow à la volée
 - Moteur de Recherche intégré



PILOTAGE

- Rapports pré-générés
- Possibilité de créer ses rapports
- Programmation auto des rapports
- Dashboard de série paramétrable
- Extraction des données en temps réel
 - API

Les tarifs en mode SaaS

1

OFFRE STANDARD

10€ par mois par utilisateur

2

4 MODULES EN OPTION

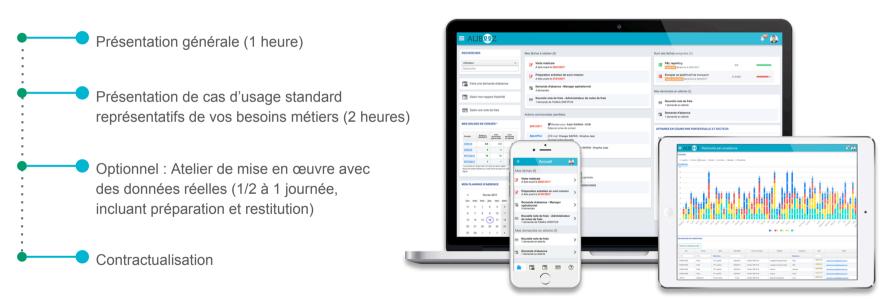
2,5€ chacun par mois par utilisateur

3

OFFRE ALL IN ONE

15€ par mois par utilisateur

Parcours typique d'avant-vente

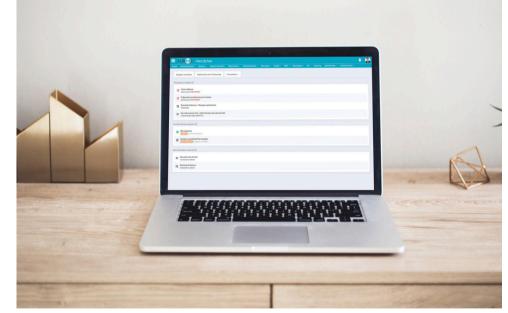


Durée moyenne : un mois

Parcours typique de mise en oeuvre



Durée moyenne : un mois



Les formules d'accompagnement

Support standard 01

- · Horaires : Lundi-Vendredi 9h-18h
- Maintenance corrective
 - > Anomalie bloquante <1j
 - > Anomalie semi bloquante <3j
 - > Anomalie mineure >3j
- · Maintenance évolutive

INCLUS

Support premium 02

- Contact dédié
- · Horaires extensibles à la demande
- Temps de prise en charge <1j
- Participation au choix des évolutions fonctionnelles

OPTIONNEL



Customer success Program 03

Un engagement de résultat établi ensemble

Objectifs:

- Accélérer l'adoption de la solution dans l'entreprise
- · Accélérer le ROI
- · Améliorer les indicateurs de performance

APPLICABLE LA PREMIERE ANNEE
UNIQUEMENT (EN OPTION)

Ils nous font confiance

"

Sur AlibeeZ la prise en main fut très rapide et intuitive.

Résultat : un vrai gain de temps pour tous.



Henri Pech – DG, Kaori



- Gains de productivité de 20% à 40% sur les équipes ADV et RH,
- Réduction des erreurs de facturation de 0,2%
 à 1% du CA annuel,
- Réduction des erreurs de paie **de 0,1% à 0,5%** de la masse salariale,
- Réduction du délais de facturation de 5 à 15
 jours, grâce à une saisie des temps plus rapide
 et à une pré-génération de la facturation,
- Les collaborateurs sont heureux d'avoir un outil qui leur facilite la vie.

Use Case Zenika

SSII 350 personnes

Avant

- Salesforce pour la gestion des contrats et des commandes
- Bodet pour le suivi des temps
- Excel pour le suivi de la production
- Quadra pour la facturation
- CRA validé en J+5 et facturation émise en J+15

Après

Une base unique AlibeeZ pour la gestion de l'activité :

- Gains de productivité de 40% sur les équipes ADV
- Réduction des erreurs de facturation de 0,5% du CA annuel
- Réduction des erreurs de paie de 0,2% de la masse salariale
- Réduction du délais de facturation de 15 jours
- Les collaborateurs sont heureux d'avoir un outil qui leur facilite la vie



- 2 types d'hébergement:
 - SaaS : Sécurisé avec redondance des données en temps réel
 - On-premise
- Règles de gestion paramétrables par un moteur de règles (Drools)
- Utilisation d'un BPM pour la définition des Workflows (Activiti)
- Gestion par rôles et permissions
- Extensibilité des données
- Architecture Open source éprouvée (JPA EclipseLink, Spring, Eclipse BIRT, Vaadin)



+33 1 80 87 44 04 contact@alibeez.com www.alibeez.com

