# CERTIFICAT DE NOTATION // GEOKAPS

Early Metrics

## NOTE EARLY METRICS

**72/100**

Notation réalisée en 12/2016

## CONTACT

helene@geokaps.com
+33 6 50 75 68 59

## LEVÉE DE FONDS

**400 K€ sur une valorisation pre-money de 1,4 M€**

## ÉQUIPE

### Yann - CTO

ISEP 2000 - Réseaux informatiques
13 ans en conseil SI - Capgemini, Team Partner, Enovea
**Développement technique, gestion des équipes tech.**

### Hélène - COO

DEA mathématiques UPMC 1995 - MS Marketing ESSEC 2010
Carrière en conseil stratégie et marketing dans les média
**Marketing, business développement et réseau**

## HISTORIQUE

**Janvier 2015**
Début du développement

**Septembre 2015**
Version Beta

**Mai 2016**
Premier client signé

**Novembre 2016**
V1 prête à la vente

## PROJET

**Geokaps est une solution de communication géolocalisée.** La startup permet de délivrer des messages (remontée et envoi d'informations géolocalisées) uniquement dans des lieux préalablement sélectionnés. Un *back-office* client et des applications mobiles pour utilisateurs finaux supportent la solution.

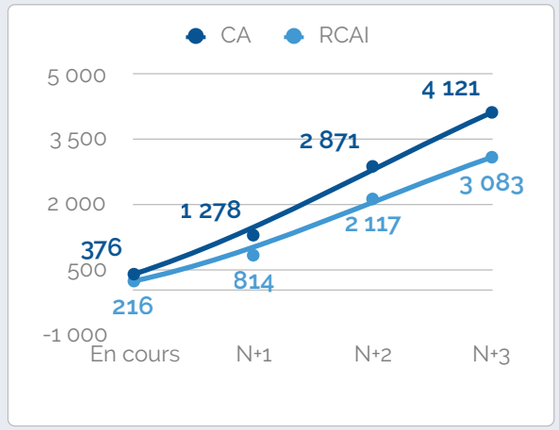
## MARCHÉ

| Acteurs à connaître | Spallian | Hootsuite | Geofeedia |
|---|---|---|---|
| Date de création | 2010 | 2008 | 2011 |
| Statistique clé | 2,2 M€<br>CA 2015 | 247 M$<br>Levés depuis 2009 | 23,8 M$<br>Levés depuis 2011 |
| Nationalité | FR | CA | USA |

## MODÈLE ECO

- Abonnement mensuel moyen à **12 K€** pour les grands comptes et **6,4 K€** pour les sociétés de taille moindre.
- Co-développement possible lors de *Proofs of Value* : durée moyenne de 11 mois.

## PROJECTIONS EN K€




## SWOT

### 1 Force

Forte complémentarité des associés, et encadrement pertinents par les mentors

### 1 Faiblesse

Compétences commerciales à démontrer et attente de la transformation du premier PoV en contrat récurrent

### 1 Opportunité

Solution au croisement de deux fortes tendances : la communication contextualisée et de la gestion de flotte

### 1 Menace

Faibles barrières à l'entrée à date, dans un paysage concurrentiel très dynamique

## CHIFFRES CLÉS

| 40 K€ | 52 K€ | 1 |
|---|---|---|
| CA cumulé à Juin 2016 | Valeur devis envoyés | Client en pilote |