# Executive Summary

## Levée de fonds

2018 : 1M€ (réalisée – R&D)

**2020 : 2 M€ (prévue)**

## Highlights

### Chiffre d'affaires

300 k€ réalisé.

7 M€ dans le pipeline.

### Modèle économique

Détecteurs & logiciels en SaaS : 50€/mois/capteur

### Parmi nos clients

IRSN – Institut de Radioprotection et de Sûreté Nucléaire

cea

EDF

Centre Georges Charpak – Médecine Nucléaire – TEP - Cornouaille

### Equipe

**15 salariés, dont :**

G. Patton, CEO, Docteur en physique

L. Moreau, CTO, Doctorant en cybersécurité

B. Duchesne, Directeur commercial - Nucléaire

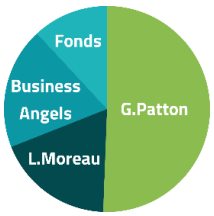
J.L. Aubert, Responsable commercial - Santé

## Axes de développement

Les fonds levés viendront :

- Renforcer l'équipe commerciale, en France et à l'international. (70%)
- Financer l'industrialisation de la production. (30%)

## Actionnariat actuel




# Icohup – Leader de la transformation numérique de la radioprotection

## De la médecine à l'industrie nucléaire

D'après l'Institut de Radioprotection et de Sureté Nucléaire, 380 000 travailleurs sont exposés au risque radiologique en France, et plusieurs millions à travers le monde.

Que ce soit dans les hôpitaux ou dans l'industrie nucléaire, la protection des personnes est au cœur des préoccupations et des évolutions réglementaires. La directive Euratom 2013/59 renforce le principe de surveillance sans que les moyens de détections actuels soient en mesure de répondre à cette demande.

Par ailleurs, en janvier 2019, a été signé le Contrat stratégique de la filière nucléaire en France. Ce texte fixe les objectifs de la filière nucléaire, dont 50% de l'activité est tournée vers l'export. Le second axe de ce plan est la transformation numérique de la filière nucléaire. Or aucun des acteurs majeurs de la radioprotection n'a aujourd'hui pris la mesure de cette évolution.

## Icohup : un positionnement novateur

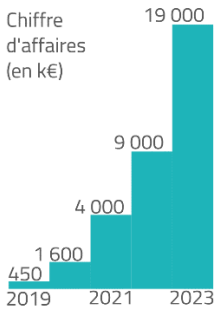
Icohup se positionne comme l'un des acteurs clefs pour la radioprotection. Avec la solution Rium, commercialisé depuis 2019, nous avons convaincu des dizaines d'acteurs de la radioprotection de s'équiper.

Icohup porte une vision décentralisée de la mesure, associée à une centralisation du traitement des données : mesurer partout, en temps réel, et permettre aux experts de comprendre et agir où qu'ils soient.

Entièrement maitres de notre propriété industrielle (3 brevets), nous proposons les capteurs avec le meilleur rapport prix / performances du marché, et nos solutions logicielles, simples à déployer, sont conçues pour répondre aux fortes exigences de sécurité informatique de notre secteur d'activité.

## Projection de croissance sur un marché indexable de 2Mds€/an

S'appuyant sur un marché mature en Europe et aux Etats-Unis (230 réacteurs nucléaires) et plus de 4000 centres de médecine nucléaire, et sur un marché asiatique en forte croissance (50 réacteurs nucléaires en construction), Icohup souhaite s'imposer parmi les 3 leaders mondiaux du marché de la radioprotection.




Nous avons identifié deux axes de développement complémentaires à la radioprotection : la géolocalisation dans l'industrie et les capteurs chimiques.

L'équipe commerciale de Icohup se renforce en fin d'année 2019, avec l'arrivée de deux commerciaux avec une forte expertise en radioprotection.

## Contacts

26 Allée du Poudrier, 87000 Limoges, contact@icohup.com, 0555427168
Gaël Patton, Président, gael@icohup.com, 0621901960